

UPEP



Üniversiteden Pazar Elçiliğine Projesi

UPEP Dil ve iletişim becerileri yüksek, yabancı uyruklu öğrencilerimize Sakaryalı ihracat yapan firmalarda staj yapma imkanı tanıyan, Sakarya'nın Pazar elçilerinin yetiştirildiği projedir.

PROJENİN YÜRÜTÜCÜLERİ

Proje, Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yurtdışı İş Geliştirme Komisyonu VE Sakarya Üniversitesi İşletme Fakültesi Uluslararası Ticaret Bölümü iş birliği ile yürütülmektedir.

UPEP DOĞDU; ÇÜNKÜ:

Sakaryalı KOBİ'lerin farklı kültürleri tanıyan, dil ve iletişim becerisi yüksek olan insanlara ihtiyacı var...

150 farklı yabancı üniversiteyle kontaklı olan, 101 farklı ülkeden 3 bin 368 öğrencisi olan bir üniversiteye sahibiz...

Yabancı öğrencilerimizin Sakarya'nın sosyal hayatına uyumunu önemsiyoruz...

Üniversite-Sanayi işbirliğini uluslararası boyuta taşımak istiyoruz...

UPEP NEYİ HEDEFLİYOR?

Özellikle Kobi niteliğindeki işletmelerin dış ticaret yapabilme noktasındaki altyapı eksikliklerinin yanında, potansiyel ve varolan pazarlarla iletişim kurma, kültür farklılıklarını yönetme ve dil becerilerindeki eksikliklerinin giderilmesini,

Sakaryalı firmaların global pazarlarda tedarikçiler ve/veya partnerler bulmalarını,

Türkiye'nin en fazla ihracat yapan ve ihracatı hızla artan illeri arasında yer alan Sakarya'nın ihracatında KOBİ'lerin payının artırılmasını,

Yabancı öğrencilerimizin, Sakarya ile sosyal ve ekonomik anlamda arzulan düzeyde yakın temas kurabilmelerini.

Yabancı uyruklu öğrencilerimizin,

kendilerini geliştirme ve ülkemizi ve şehrimizi daha yakından tanıma fırsatı elde etmelerinin sağlanmasını,

Üniversite ve Sanayi arasında, KOBİ'lerle pazarları arasında köprü olmayı hedeflemektedir.

GÜNCEL DURUM

Projemizin başlangıcından itibaren, 29 öğrencimiz staj için başvuruda bulunmuş ve 13 öğrencimiz, 8 farklı firmada staj yapma imkanı bulmuştur. Geldiğimiz noktada Sakarya'da yerleşik işletmelerimizin desteği ile bu sayının artarak devam etmesini amaçlıyoruz.

Başvurularınız için: <http://u pep.sakarya.edu.tr/tr>



Doç.Dr. Hakan Tunahan
İşletme Fakültesi
Uluslararası Ticaret Bölüm Başkanı

Satso Yurtdışı İş Geliştirme Komisyonu ile birlikte tasarladığımız ve yürüttüğümüz, Üniversitemizden Pazar Elçiliğine adını verdiğimiz ve kısaca UPEP olarak adlandırdığımız bu proje; Sakarya Üniversitesi'nde öğrenim gören uluslararası öğrencileri, geliştirdiğimiz isteğe bağlı esnek staj modeli çerçevesinde, uluslararasılaşma ihtiyaçları bağlamında Sakarya'da yerleşik kobiler ile buluşturma temeli üzerine kuruludur.

Projeyi oluştururken temel amaçlarımız, yabancı öğrencilerimizin ülkemize olan bağlarını güçlendirmek, sosyalleşmelerini ve kendilerini ifade edebilme yeteneklerini geliştirmek; Sakarya kobilerinin de yeni ihracat pazarlarına girme veya var olan pazarlarda derinlik kazanması olarak belirlendi. Ayrıca projenin olgunlaştığında, model olarak ulusal bir uygulamaya dönüşmesi de beklenmektedir.

Sakarya İli; İstanbul, Ankara, Bursa gibi Türkiye'nin en büyük şehirlerinin ortasında yer almakta ve 1 milyona

yaklaşan nüfusu ile ekonomisi her geçen gün büyümektedir. Ekonomik, sosyal ve kültürel anlamda şehrin gelişmesine katkı sağlayan yapılardan biri ise hiç şüphesiz Sakarya Üniversitesi'dir. Üç bini uluslararası olmak üzere 90 bine yaklaşan öğrencisi ile üniversite, şehrin en önemli dinamikleri arasında yer almaktadır. Sakarya Üniversitesi, bünyesinde öğrenim gören uluslararası öğrenci sayısı açısından ilk sıralarda yer almaktadır. Gerçekten de Yüksek Öğretim Kurumunun 2015/2016 akademik yılı istatistikî verilerine göre, ülkemizdeki her 100 uluslararası öğrencinin yaklaşık dört tanesi Sakarya Üniversitesi'nde öğrenim görmektedir.

Yetiştirdiği sosyal ve kültürel çevreden uzak, yabancı bir ülkede öğrenim görmesinin zorlukları herkes tarafından bilinmektedir. Bu konuda dünyada ve ülkemizde birçok çalışma yapılmıştır. Dünya genelinde yapılan akademik çalışmalarda uluslararası öğrencilerin; sosyo-kültürel uyum, yalnızlık, çekingenlik, kültürel şok ve psikolojik sorunlar yaşadıkları belirlenmiştir. Ayrıca uluslararası öğrenciler arasında birkaç dili konuşabilen ve hatta kendi ülkelerindeki çok uluslu işletmelerde iş tecrübesi bulunanlar, bu beceri ve birikimlerini kullanabilecekleri ve ifade edebilecekleri mecraları bulamamaktadır.

Diğer taraftan Sakarya uzun süredir Türkiye'nin en fazla ihracat yapan ve ihracatı en hızlı artan iller sıralamasında ilk 10 şehir arasında yer almaktadır. Ancak veriler analiz edildiğinde, bu ihracat performansının az sayıdaki büyük işletme tarafından sağlandığı görülmektedir. Ayrıca Sakarya'nın ihracatının yaklaşık %50'si 6 ülkeye, %81'i ise sadece 20 ülkeye yapılmaktadır.

Bir başka ifade ile Sakarya ihracatçıları pazar çeşitlendirmesi bağlamında geliştirmeye açık alanı bulunmaktadır. Bu anlamda, Sakarya'daki kobiler için projenin;

- Sakarya Üniversitesi tarafından iş ve meslek hastalıklarına karşı sigorta edilmiş öğrenciler sayesinde yeni pazarlara ulaşma ve/veya var olan pazarlarını genişletme,
- Ortalamadan yüksek karlı satışlar yapabilme,
- Yurtdışı ziyaretlerinde ve yurtiçi alım heyetleri görüşmelerinde iletişim avantajı elde etme,
- Yabancı öğrenciler vasıtasıyla farklı kültürlerle iletişim yeteneklerini geliştirme imkanını sağlaması beklenmektedir.

Proje ilk başladığı dönemde ilk olması sebebiyle regülasyonlara dayalı olarak bazı zorluklarla karşılaşmış; ancak sorunlar aşıldıktan sonra Satso üyelerinin ve öğrencilerin ilgisi ile karşılaşmıştır.

Proje çeşitli platformlarda tanıtılmış ve farklı üniversiteler de projenin kendi illerinde uygulanması için bilgi ve altyapı talebinde bulunmuşlardır.

Projenin başka bir başarısı da 35 ülkeden, 200'den fazla okulun, 300'den fazla inovasyonunu sunduğu çalışmada, Dünyanın en büyük işletme okulları birliği ve akreditasyon kurumu olan AACSB, Sakarya Üniversitesi İşletme Fakültesi Uluslararası Ticaret Bölümü'nün Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası ile birlikte yürüttüğü "UPEP" projesini global anlamda en değerli 30 eğitim inovasyonundan biri seçmiş olmasıdır.





Liridon Mustafa / Sırbistan
SAÜ İşletme Fakültesi

1-Kendinizi Tanıtır Mısınız? Upep Projesine Nasıl Katıldınız?

Ben Liridon Mustafa. Sakarya Üniversitesi, İşletme Fakültesi, İşletme bölümü 4. Sınıf öğrencisiyim. Sırbistan'dan geliyorum. Bu programa katılmamı Yrd. Doç. Dr. Sinan Esen Hocam önerdi.

2-Yabancı Bir Ülkede Yabancı Bir İşletme Anlayışı İle Çalışmak Size Nasıl Bir Tecrübe Kazandıracak/Kazandırdı?

Yabancı bir ülkede ve yabancı bir işletmede çalışmak bana Türkiye'de örgüt kültürünü, örgüt içinde iletişimi ve çalışma prensibi gibi bir çok şeyler kazandırdı.

3-Eğitim Hayatınız Bittikten Sonra Sakarya'da Bir Firmada Kariyerinize Başlamayı Planlıyor Musunuz?

Şuan elimdeki olan imkanlarla böyle bir şeyin pek mümkün olabileceğini düşünmüyorum, ama ilerideki zamanlarda Sakarya'daki firmalarda çalışma fırsatı olmasa da, buradaki şirketlerle iş birliği kurmayı planlıyorum.

4-Diğer Yabancı Uyruklu Öğrencilere Bu Proje Kapsamında Staj Yapmalarını Önerir Misiniz?

Kesinlikle öneriyorum, bence yabancı öğrenciler için bu çok iyi bir fırsat, iş hayatı hakkında bir çok şeyi öğrenme fırsatı olacaktır.

5-Sakarya'ya Gelmeden Önce Ekonomik Yapısı İle İlgili Düşünceleriniz İle Şimdiki İzlenimlerinizi Kıyasladığınızda Nasıl Değerlendirirsiniz?

Sakarya'ya gelmeden önce, Sakarya hakkında çok fazla bilgiye sahip değildim, ama bu 4 sene Sakarya'da yaşadığım sürede Sakarya'nın çok büyük bir ekonomik gücü olduğunu gördüm.

6-Sakarya Ekonomisini Takip Etmek İçin www.satso.org.tr adresini kullanıyor musunuz?

Günlük hayatımda birçok ekonomi haberleri siteleri takip ediyorum, onların arasında www.satso.org.tr en önde gelenlerden biri.





Zyinat Abdyldeaeva / Kırgızistan
SAÜ Uluslararası İlişkiler
Yüksek Lisans

1-Kendinizi Tanıtır Mısınız? Upep Projesine Nasıl Katıldınız?

Zyinat Abdyldeaeva. Kırgızistan'dan geldim. Uluslararası İlişkiler Yüksek Lisans öğrencisiyim.

UPEP projesi hakkında afişlerden öğrendim ve hemen gidip kayıt yaptırдыm. Fakat, Sakarya'ya geldiğim ilk günden başlayarak staj yapmak için uygun yer arıyordum. Yabancı olduğumdan dolayı buradaki şirketler hakkında bilgim yoktu. Beni yönlendirecek birisi olsa diye düşünmüştüm. UPEP Projesi tam benim içindi.

2-Yabancı Bir Ülkede Yabancı Bir İşletme Anlayışı İle Çalışmak Size Nasıl Bir Tecrübe Kazandıracak/Kazandırdı?

danışmanlık, projelendirme, uygulama ve servis hizmetleri sunmaktadır.

Sektörünün Avrupa'nın en modern üretim tesislerinden biri olan Sakarya'daki tesisinde Alman Novoferm şirketinin Türkiye'deki yerel üretim merkezi olarak çalışmaktadır.

2- Hangi sektörlerde hangi ülkelerle ihracatınız var?

Sanayi tesisleri, hangarlar, lojistik merkezleri, depolar, kamu binaları sektörlerinde

Geçmişte İran, Libya, Mısır, Cezayir, Romanya, Rusya, Azerbaycan Özbekistan, Gürcistan, Kıbrıs ve Fransa'ya ihracatımız oldu.

3- UPEP Projesinde yer alan bir firma olarak projeyi değerlendirir misiniz?

Şirketimizde Ziyad isiminde Kırgızistan'dan gelen bir öğrencimiz staj yaptı. Staj süresince Kırgızistan'daki sektörümüz ile ilgili Pazar Analizi yapmasını istedik. Pazar Analizi İhracat Maliyetleri, İhracat Prosedürleri, Rekabet Durumu, Kırgızistan'daki yatırım iklimi, Vize, Seyahat detaylarını gibi bilgileri

Kendi ülkemdeki ile Türkiye'deki işletmeleri, yasaları (gümrük vergisi, ithalat ve ihracat vergisi, gümrük prosedürleri) karşılaştırma tecrübesi kazandırdı. Bir şirketin nasıl örgütlendiği hakkında da bilgiye sahip oldum.

3-Eğitim Hayatınız Bittikten Sonra Sakarya'da Bir Firmada Kariyerinize Başlamayı Planlıyor Musunuz?

Şimdi öyle bir planım yok. Fakat, eğer kendimi geliştirebileceğim, iyi bir tecrübe kazanabileceğim ve yasal yollarla çalışabileceğim işletmeden teklif gelirse değerlendiririm.

4-Diğer Yabancı Uyruklu Öğrencilere Bu Proje Kapsamında Staj Yapmalarını Önerir Misiniz?

Kesinlikle öneririm. Çünkü bir yabancı öğrenci için kendine uygun bir staj yeri bulmak çok zor. UPEP projesi hem öğrenci açısından hem de işletme açısından güven sağlıyor.

5-Sakarya'ya Gelmeden Önce Ekonomik Yapısı İle İlgili Düşünceleriniz İle Şimdiki İzlenimlerinizi Kıyasladığınızda Nasıl Değerlendirirsiniz?

Sakarya'ya gelmeden önce ekonomik yapısı hakkında ilgilenmemiştim.

6-Sakarya Ekonomisini Takip Etmek için www.satso.org.tr Adresini Kullanıyor Musunuz?

Evet. SATSO Web Sitesinin aktif kullanıcıyım ve tüm öğrencilere de aktif olarak kullanmalarını tavsiye ederim.

içerdi.

Bu sayede ülke ile ilgili tam kapsamlı bilgi sahibi olduk. Ayrıca Ziyad arkadaşımız ile samimi olduk ve yeni dostluklar oluştu.

4- Yabancı öğrencilerin firmanızda staj yapmalarının avantajları konusunda ne söylersiniz? Beklentilerinizi karşıladı mı?

Hedef Pazar ülkeler ile ilgili yaptığımız veya yaptırdığımız araştırma işlerini, bünyemizde staj yapan bir arkadaş aracılığı ile yapılması açımızca çok konforlu oldu. Bu sayede yetersiz olan yurtdışı Pazar bilgilerimizi güncelleme ve geliştirme fırsatımız oldu.

Ayrıca bizlerin de yabancı uyruklu öğrenciyi tanıma, ülkesi ve kültürü hakkında bilgi sahibi olmak çok heyecan vericiydi.

5- Diğer ihracatçı firmalara önerir misiniz?

Yeni kültürler, yeni ülkeler, yeni insanlar tanımaları, yabancı uyruklu genç neslin düşünceleri hakkında bilgi sahibi olmaları açısından kesinlikle öneririz.



Esra AKSOY
FGİ İnsan Kaynakları

UPEP Projesi kapsamındaki firmalardan bir tanesi olan FGİ İnsan Kaynakları Yöneticisi Esra AKSOY Proje ile ilgili görüşlerini anlattı.

1- Firmanızı tanıtır mısınız?

Şirketimiz FGİ Kapı ve Yükleme Teknolojileri A.Ş. Endüstriyel Tesislerin Kapı ve Yükleme teknolojileri ihtiyaçları alanlarında